



VIRTUELLES KRAFTWERK
EINE INNOVATION DER — EnBW

Batterievermarktung mit einem starken Partner



Flexibilität gewinnt immer mehr an Bedeutung - Profitieren auch Sie davon!



Wir vermarkten Ihren Großbatteriespeicher für Sie „stand-alone“. Wenn Sie wünschen auch gerne in Kombination mit Ihrem Solarpark „Innovationsausschreibung“.



Stand-alone Speicher



- Großbatteriespeicher ohne EEG-Förderung, ggf. auch mit onsite Solarpark
- Einsetzbar in allen Flexibilitätsmärkten
- Erlösmaximierender Einsatz an Regelenergie- und Spotmärkten



EEG-Innovationsausschreibung



- Anlagenkombinationen: Speicher + Solarpark
- Direktvermarktung + Batterieoptimierung
- Optimierung der Einspeisung über die Strommärkte

Stand-alone Speicher

Sogenannte „stand-alone“ Speicher, d.h. Batteriespeicher ohne EEG-Förderung, sind über alle Flexibilitätsmärkte einsetzbar und werden von uns nach einem Multi-Market-Ansatz erlösmaximierend über den Regelenenergiemarkt und die Spotmärkte optimiert.

Stand-alone Speicher

- Multi-Use Vermarktung von Batteriespeichern (Primärregelleistung (PRL) und Spot-Märkte, insb. Intraday)
- Flexible Vergütungsmodelle (Profit-Share, Profit-Share mit Floor, CPA)
- Technische Sicherheit durch vereinbarte nutzbare Anzahl an Vollladezyklen und definierte Zykluskosten
- Übernahme aller Services, u.a. von Lademanagement, Besicherung und Präqualifikation

Unsere Preismodelle



Profit-Share

- Partnerschaftliche Aufteilung der erzielten Erlöse aus der Batteriespeichervermarktung



Profit-Share mit Floor

- Partnerschaftliche Aufteilung der erzielten Erlöse aus der Batteriespeichervermarktung
- Fixe garantierte Mindestvergütung pro Jahr – unabhängig von den tatsächlich realisierten Vermarktungserlösen



Capacity Purchase Agreement (CPA)

- Fixe garantierte Vergütung pro Jahr für die Bereitstellung der Flexibilität

EEG-Innovationsausschreibung

In der EEG-Innovationsausschreibung werden Anlagenkombinationen gefördert, i.d.R. bestehend aus Solarpark + Batteriespeicher.

Wir bieten eine Kombination aus Direktvermarktung und Batterieoptimierung an. Einsatzgebiet für die Batterie ist hier vor allem die preisgesteuerte Optimierung der Einspeisung über die Spotmärkte (Arbitragehandel).

Unsere Produktlösung

- Vermarktung von Solarpark und Batteriespeicher
- Angebot Direktvermarktung Solarpark und Batterie-speicheroptimierung aus einer Hand (ein Vertrag)
- Technische Sicherheit durch vereinbarte nutzbare Anzahl an Vollladezyklen und definierte Zykluskosten
- Bereitstellung Optimierungs- und Fernsteuereinheit

Preisstruktur



Erlöse aus Vermarktung
Solarpark



Erlöse aus Optimierung
Batteriespeicher



Marktprämie
(vom Netzbetreiber)

Unsere optionellen Services

Stand-alone Speicher

Schlüsselfertige Projektierung des Batteriespeichers, inklusive Planung, Auslegung, Bau und Inbetriebnahme

Betriebsführung des Batteriespeichers








EEG-Innovationsausschreibung

Unterstützung bei der optimalen Auslegung des Batteriespeichers

Schlüsselfertige Projektierung des Batteriespeichers, inklusive Bau und Inbetriebnahme des Speichers einschließlich Netzanschluss

Betriebsführung des Batteriespeichers

Ihre Vorteile

-  Attraktive Renditen in einem zukunftsweisenden Markt
-  360° - Wir betrachten Ihre Batterie ganzheitlich:
 - Wir übernehmen die komplette Vermarktung für Sie: Optimierung + Lademanagement + Präqualifikation + Besicherung + Bilanzkreismanagement
-  Wir bieten Preismodelle für jedes Risikoprofil
-  Wir bieten fundierte Entscheidungshilfen zur Bewertung Ihres Investitionsvorhabens
-  Ein zentraler Ansprechpartner für Ihr Vorhaben mit der Kraft des EnBW-Netzwerks im Hintergrund
-  Komfortabler Service und transparente Kommunikation
Wirtschaftlichkeit Ihres Batteriespeicherprojekts langfristig garantieren
-  Zuverlässiger Partner mit langjähriger Erfahrung und Kompetenz in allen relevanten Märkten

Warum die EnBW?

- Eines der größten Energieversorgungsunternehmen in Deutschland und Europa
- Unter den **TOP3 der größten** Direktvermarkter Deutschlands
- Langjährige Erfahrung in der Flexibilitätsvermarktung
- Aktionärsstruktur: 98% der EnBW-Aktien in öffentlicher Hand, u.a. Land Baden-Württemberg
- Sehr gute Bonität: A-Rating



Praxisbeispiel

Innovationsausschreibung



Eckdaten:

- Installierte Leistung PV: 15,0 MWp
- Installierte Leistung Batterie: 5,0 MW
- Installierte Kapazität Batterie: 10,4 MWh
- Netzanschlussleistung: 12,5 MW

Vermarktung:

- Mehrerlösprognose1: ca. 290.000 €/a (ca. 22,0 €/MWh)
- Fahrweise: 1 VLZ/Tag
- Vertragslaufzeit: 2 Jahre



Praxisbeispiel PV & onsite Batteriespeicher förderfrei



Eckdaten:

- Installierte Leistung PV: 13,0 MWp
- Installierte Leistung Batterie: 10,0 MW
- Installierte Kapazität Batterie: 11,0 MWh
- Netzanschlussleistung: 13,0 MW

Vermarktung Batterie:

- Einsatz: PRL, kont. Intraday (Multi-Market)
- Fahrweise: 1 VLZ/Tag
- Vertragslaufzeit: 5 Jahre
- Preismodell: Profit-Share mit Floor



Wie erhalte ich ein Angebot für die EEG-Innovationsausschreibung?

Für eine erste Preisindikation schicken Sie einfach die nachfolgend beschriebenen Daten an sales@interconnector.de (diese Tabelle erhalten Sie bei uns auf Anfrage).

EEG-Innovationsausschreibung:

Standort Anlage

Straße oder Flurstück, Hausnummer

PLZ, Ort

Zuständiger Übertragungsnetzbetreiber

Zuständiger Verteilnetzbetreiber

Spannungsebene Einspeisung

Netzanschlussleistung (MW)

Vertragsdaten

(Geplanten) Inbetriebnahmedatum Solarpark

Geplanter Vermarktungsbeginn Solarpark

(Geplantes) Inbetriebnahmedatum Batterie

Gewünschte Vertragslaufzeit (Jahre)

Technische Anlagendaten Solaranlage

Elektrische Nennleistung [MWp]

Eigenverbrauch und Einspeisung pro Jahr [GWh]

Ausrichtung der Anlage (Himmelsrichtung)

Neigung der Anlage (Grad °)

Anlagenwirkungsgrad [%]

Technische Anlagendaten Batterie

Installierte elektrische Leistung [MW]

Installierte Kapazität [MWh]

Technisch nutzbare Kapazität [MWh]

Wirkungsgrad (Roundtrip) [%]

Nutzbare Anzahl an Volladezyklen pro Jahr durch EnBW

Wie erhalte ich ein Angebot für stand-alone Speicher?

Für eine erste Preisindikation schicken Sie einfach die nachfolgend beschriebenen Daten an sales@interconnector.de (diese Tabelle erhalten Sie bei uns auf Anfrage).

Stand-alone Speicher:

Standort Anlage

Straße oder Flurstück, Hausnummer

PLZ, Ort

Zuständiger Übertragungsnetzbetreiber

Zuständiger Verteilnetzbetreiber

Spannungsebene Einspeisung

Vertragsdaten

(Geplantes) Inbetriebnahmedatum Batterie

Gewünschte Vertragslaufzeit (Jahre)

Technische Anlagendaten

Installierte elektrische Leistung (MW)

Installierte Kapazität (MWh)

Technisch nutzbare Kapazität (MWh)

Wirkungsgrad (Roundtrip) (%)

Garantierte Anzahl an Vollladezyklen über die Gesamtlebensdauer der Anlage laut Hersteller

Nutzbare Anzahl Vollladezyklen pro Jahr durch EnBW

Fähigkeit der Anlage für die Teilnahme am Primärregelleistungsmarkt (PRL-Markt) gegeben?

Maximale präqualifizierbare Leistung in der PRL (MW)





VIRTUELLES KRAFTWERK
EINE INNOVATION DER — EnBW

Sie interessieren sich für die Batterievermarktung
oder haben weitere Fragen?



sales@interconnector.de



www.interconnector.de