



**VIRTUELLES KRAFTWERK**  
EINE INNOVATION DER — EnBW

# Batterievermarktung mit einem starken Partner



# Flexibilität gewinnt immer mehr an Bedeutung – Profitieren auch Sie davon!

Wir vermarkten Ihren Großbatteriespeicher für Sie als „Co-Location“ Grün- oder Graustromspeicher oder auch „stand-alone“.



## Co-Location Grün- und Graustromspeicher

- Anlagenkombinationen: Speicher + Solarpark
- Kombinierte Direktvermarktung und Batteriespeicheroptimierung



## Stand-alone Speicher

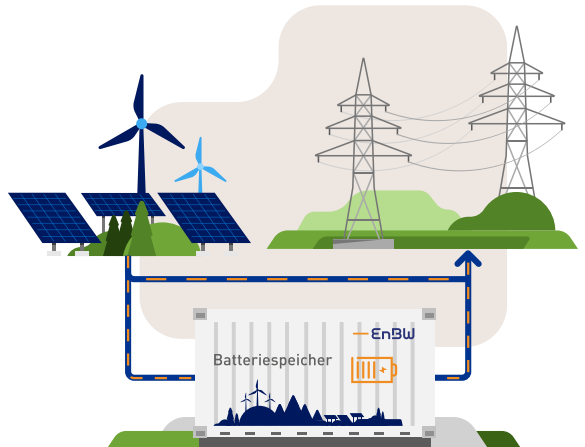
- Großbatteriespeicher mit eigenem Netzanschlusspunkt
- Einsetzbar in allen Flexibilitätsmärkten



# Co-Location Grünstromspeicher

Ihr Batteriespeicher hat einen gemeinsamen Netzanschluss mit Ihrer PV-Anlage oder Windkraftanlage und bezieht seinen Strom ausschließlich aus der EE-Anlage? Dann wird Ihr Batterieprojekt als Co-Location Grünstromspeicher vermarktet. Hier gibt es drei unterschiedliche Konstellationen:

- Anlagenkombination wird im Rahmen der EEG-Innovationsausschreibung gefördert
- Nur die EE-Anlage wird gefördert
- Weder Batteriespeicher noch EE-Anlage werden gefördert



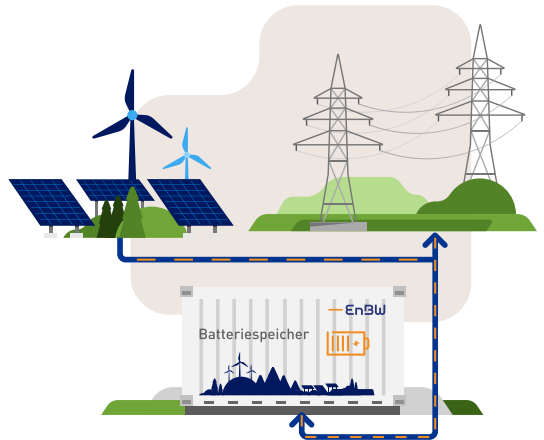
## Unsere Produktlösung:

- Kombinierte Vermarktung von EE-Anlage und Batteriespeicher aus einer Hand über die Spotmärkte (Arbitragehandel)
- 3-fach Erlöse aus Vermarktung der geförderten EE-Anlage, der Batterie-speicheroptimierung und der Marktpremie vom Netzbetreiber
- Bei negativen Strompreisen wird durch die Beladung der Batterie eine Abregelung minimiert, um bestmögliche Erlöse zu erzielen
- Technische Sicherheit durch vereinbarte nutzbare Anzahl an Vollladezyklen und definierte Zykluskosten
- Bereitstellung der Optimierungs- und Fernsteuereinheit

# Co-Location Graustromspeicher

Ist der Batteriespeicher beispielsweise durch Nachrüstung in den Bestandpark mit gemeinsamem Netzanschluss hinzugekommen, kann eine Flexibilitätsvermarktung mit Netzbezug erfolgen, auch „Co-Location Graustromspeicher“ genannt. Hierbei wird die Batterie ausschließlich aus dem Netz geladen. Für die Vermarktung des Co-Location Graustromspeichers gibt es zwei unterschiedliche Konstellationen:

- Nur die EE-Anlage wird gefördert
- Weder Batteriespeicher noch EE-Anlage werden gefördert



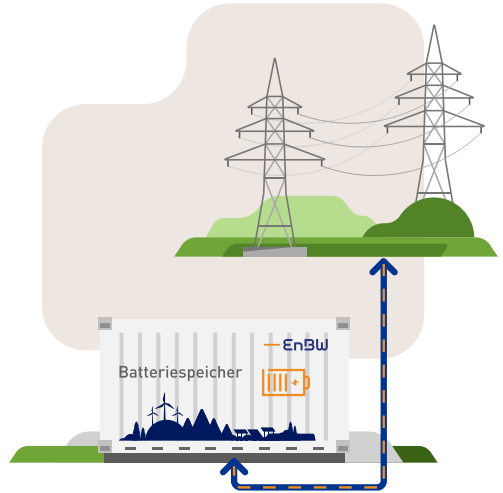
## Unsere Produktlösung:

- Multi-Use-Vermarktung vom Batteriespeicher (Regelenergie & Spot-Märkte) und Direktvermarktung der EE-Anlage
- 3-fach Erlöse aus Vermarktung der geförderten EE-Anlage, der Batterie-speicheroptimierung und der Marktpremie vom Netzbetreiber
- Wir übernehmen Präqualifikation, Besicherung und Lademanagement für Sie
- Technische Sicherheit durch vereinbarte nutzbare Anzahl an Vollladezyklen und definierte Zykluskosten
- Bereitstellung der Optimierungs- und Fernsteuereinheit

# Stand-alone Speicher

Stand-alone“ Batteriespeicher sind alleinstehende Energiespeichersysteme, die ihren Strom direkt und flexibel aus dem Stromnetz beziehen. Diese Graustromspeicher sind über alle Flexibilitätsmärkte einsetzbar und können mit uns nach einem Multi-Market-Ansatz sowohl über die Spotmärkte als auch Regelenenergiemärkte vermarktet werden.

- Bestmögliche Erlöse durch den gleichzeitigen Einsatz an verschiedenen Strommärkten (Multi-Market-Ansatz)
- Flexible Vergütungsmodelle (Profit-Share, Profit-Share mit Floor, CPA)
- Einsatz Ihres Stand-alone Speicher-Assets in allen Regelenenergie- und Spotmärkten
- Vollständige Übernahme, u.a. von Lademanagement, Besicherung und Präqualifikation



## Unsere Preismodelle



### Profit-Share

- Partnerschaftliche Aufteilung der erzielten Erlöse aus der Batteriespeichervermarktung



### Capacity Purchase Agreement (CPA)

- Fixe garantierte Vergütung pro Jahr für die Bereitstellung der Flexibilität



### Profit-Share mit Floor

- Partnerschaftliche Aufteilung der erzielten Erlöse aus der Batteriespeichervermarktung
- Fixe garantierte Mindestvergütung pro Jahr – unabhängig von den tatsächlich realisierten Vermarktungserlösen

# Unsere optionalen Services

## Co-Location Grün- und Graustromspeicher

Unterstützung bei der optimalen Auslegung des Batteriespeichers

Schlüsselfertige Projektierung des Batteriespeichers, inklusive Bau und Inbetriebnahme des Speichers einschließlich Netzanschluss

Betriebsführung des Batteriespeichers

## Stand-alone Speicher

Schlüsselfertige Projektierung des Batteriespeichers, inklusive Planung, Auslegung, Bau und Inbetriebnahme

Betriebsführung des Batteriespeichers

# Ihre Vorteile



Attraktive Renditen in einem zukunftsweisenden Markt



360° - Wir betrachten Ihre Batterie ganzheitlich:

- Wir übernehmen die komplette Vermarktung für Sie: Optimierung + Lademanagement + Präqualifikation + Besicherung + Bilanzkreismanagement



Wir bieten Preismodelle für jedes Risikoprofil



Wir bieten fundierte Entscheidungshilfen zur Bewertung Ihres Investitionsvorhabens



Ein zentraler Ansprechpartner für Ihr Vorhaben mit der Kraft des EnBW-Netzwerks im Hintergrund



Komfortabler Service und transparente Kommunikation  
Wirtschaftlichkeit Ihres Batteriespeicherprojekts langfristig garantieren



Zuverlässiger Partner mit langjähriger Erfahrung und Kompetenz in allen relevanten Märkten

# Warum die EnBW?

- Eines der größten Energieversorgungsunternehmen in Deutschland und Europa
- Unter den **TOP3 der größten** Direktvermarkter Deutschlands
- Langjährige Erfahrung in der Flexibilitätsvermarktung
- Aktionärsstruktur: 98% der EnBW-Aktien in öffentlicher Hand, u.a. Land Baden-Württemberg
- Sehr gute Bonität: A-Rating





# Praxisbeispiel Co-Location Grünstromspeicher



## Eckdaten:

- Installierte Leistung  
PV: 15,0 MWp
- Installierte Leistung  
Batterie: 5,0 MW
- Installierte Kapazität  
Batterie: 10,4 MWh
- Netzanschlussleistung: 12,5 MW

## Vermarktung:

- Mehrerlösprognose:  
ca. 290.000 €/a (ca. 22,0 €/MWh)
- Fahrweise: 1 VLZ/Tag
- Vertragslaufzeit: 2 Jahre





# Praxisbeispiel PV & onsite Co-Location Graustromspeicher



## Eckdaten:

- Installierte Leistung PV: 13,0 MWp
- Installierte Leistung Batterie: 10,0 MW
- Installierte Kapazität Batterie: 11,0 MWh
- Netzanschlussleistung: 13,0 MW

## Vermarktung Batterie:

- Einsatz: Spotmärkte, Regelenergiemärkte (Multi-Market)
- Fahrweise: 1 VLZ/Tag
- Vertragslaufzeit: 5 Jahre
- Preismodell: Profit-Share mit Floor

# Wie erhalte ich ein Angebot für die Batterievermarktung?

Für die erste Preisindikation füllen Sie einfach unser Formular aus:

**Jetzt anfragen!**

Oder schicken uns eine E-Mail an [sales-vermarktung@enbw.com](mailto:sales-vermarktung@enbw.com).

Wir melden uns im Anschluss bei Ihnen.





**VIRTUELLES KRAFTWERK**  
EINE INNOVATION DER — EnBW

**Sie interessieren sich für die Batterievermarktung  
oder haben weitere Fragen?**



[sales-vermarktung@enbw.com](mailto:sales-vermarktung@enbw.com)



[www.interconnector.de](http://www.interconnector.de)